



Steffensberg 45
9431 CX Westerbork

t. +31(0)622 226 257

e jacqueline@hetbalanskantoor.nl

Factureren

<https://hetbalanskantoor.nl/podcast>

Hallo, Jacqueline hier van Het Balanskantoor.

Vandaag wil ik jullie wat vragen, meegeven. Ik weet niet hoe ik het precies ga noemen.

Ik heb in ieder geval zo eens mijn gedachten laten gaan over factureren. Want wanneer factureer je? Factureer je vooruit, factureer je halverwege een periode, factureer je achteraf? Allerlei mogelijkheden om jouw klanten misschien aan je te binden of heb je daar juist lak aan en denk je: Wat binden, ik ben goed genoeg, dus ik hoef niks te binden. Ze komen vanzelf. Kan ook.

Ik zelf factureer altijd aan het begin van de maand. Mensen nemen een abonnement bij mij af en elke eerste van de maand wordt die geïncasseerd. Ik factureer dus vooruit. Maar goed, het is een abonnement. Dus het komt maandelijks terug. En ik doe gewoon mijn werk ervoor door het hele jaar.

Je zou ook kunnen zeggen als ik 4 keer iets in een maand doe, dus elke week één ding voor een klant dat je halverwege de maand gaat factureren. Twee keer achteraf, twee keer vooruit. Prima, helemaal goed.

Sommigen, die factureren achteraf. En waarom doen ze dat, vraag ik me dan af. Waarschijnlijk toch als coulance naar de klant en om voor jezelf te kijken of je die klant aan je kunt binden want dan komt die misschien wel sneller bij je terug. En hoe fijn is dat.

Ben jij dan bijvoorbeeld starter en heb je nog niet zo heel veel klanten, dan zal dat eerder een reden zijn om vooruit te factureren, zodat jij sneller je geld hebt waardoor jij weer sneller andere dingen kan doen in je onderneming. En heb jij een heel goedlopend bedrijf, dan maakt het voor jou misschien wel niet meer uit of iemand nou snel betaalt, vooraf gefactureerd wordt, of achteraf en misschien nog wel eens een weekje later betaalt dan je betalingstermijn aangeeft.

Dus ja hoe doe jij dat? Ik zou dat wel heel interessant vinden. Dus als je wil mag je dat op Facebook wel ergens posten of hieronder laat het me weten. We leren er allemaal van. En wat zijn je redenen waarom je dat doet. Dus nou ik hoop dat ik jullie hiermee iets geholpen heb, beetje nadenkvoedsel heb gegeven. Ja, misschien tot een volgende keer. Dag!